

Содержание

Введение.....	3
1. Теоретические основы доходов предприятия как финансово-экономической категории.....	5
1.1. Сущность и виды доходов предприятия.....	5
1.2. Источники информации для анализа доходов предприятия	7
1.3. Планирование доходов предприятий	9
2. Анализ доходов предприятия на материалах ООО «Стандарт»	12
2.1. Характеристика деятельности ООО «Стандарт».....	12
2.2. Анализ доходов и финансово-экономического положения ООО «Стандарт» за 2022-2023 гг.	14
3. Мероприятия по повышению доходности ООО «Стандарт»	23
3.1. Оценка финансовых результатов ООО «Стандарт» за 2022-2023 год	23
3.2. Пути повышения эффективности работы ООО «Стандарт»	27
Заключение	30
Список литературы	32
Приложение	34

Введение

Финансовое благополучие предприятия во многом зависит от притока денежных средств, обеспечивающих покрытие его обязательств. Отсутствие минимально-необходимого запаса денежных средств может указывать на финансовые затруднения. Избыток денежных средств может быть знаком того, что предприятие терпит убытки.

Причем причина этих убытков может быть связана как с инфляцией и обесценением денег, так и с упущенной возможностью их выгодного размещения и получения дополнительного дохода. В любом случае именно анализ денежных доходов позволит установить реальное финансовое состояние на предприятии.

Можно выделить несколько значений понятия «доход». На статическом уровне это количественное выражение денег, имеющихся в распоряжении субъекта (предприятия или лица) в данный конкретный момент времени – «свободный резерв». Для инвестора доход - ожидаемый в будущем доход от инвестиций (с учетом дисконта). С точки зрения руководства предприятия, на динамическом уровне, доход представляет собой план будущего движения денежных фондов предприятия во времени либо сводку данных об их движении в предшествующих периодах. Таким образом, все вышеизложенные факты позволяют говорить об актуальности рассматриваемой темы.

Цель исследования – рассмотреть доходы предприятия и их классификацию.

Объектом курсовой работы является ООО «Стандарт», которое осуществляет контейнерные перевозки и автомобильные перевозки. Предмет представлен доходами организации, которые формирует эффективность деятельности.

Для достижения поставленной цели необходимо определить и решить следующие задачи:

- рассмотреть сущность и виды доходов предприятий;
- обозначить источники информации для анализа доходов предприятия;
- проанализировать планирование доходов предприятий;
- дать характеристику деятельности ООО «Стандарт»;
- провести анализ доходов и финансово-экономического положения ООО «Стандарт» за 2022-2023 гг.;
- оценить финансовые результаты ООО «Стандарт» за 2022-2023 год;
- предложить пути повышения эффективности работы ООО «Стандарт».

В ходе написания данной курсовой работы в теоретических использовались работы отечественных экономистов, таких как А.В. Анищенко, И.Т. Балабанов, К. Друри и др., а также статьи из периодических источников печати: «Финансы» и «Финансовый менеджмент»; финансовая отчетность за 2021-2023 гг. ООО «Стандарт».

Данная курсовая работа базируется на использовании ряда методов, таких как: методов анализа и синтеза, сравнений и аналогии, обобщения в работе с научными источниками.

Поставленные цель и задачи определили структуру, которая состоит из введения, трех глав, логически разделенных на параграфы, заключения, списка литературы и приложений.

1. Теоретические основы доходов предприятия как финансово-экономической категории

1.1. Сущность и виды доходов предприятия

Доходы организаций и предприятий представляют собой основной источник формирования собственных финансовых ресурсов.

Виды доходов это понятие многокомпонентное. Нужно понимать, что для грамотного управления финансовыми ресурсами, необходимо разграничивать такие отдельные категории как доходы, денежные накопления и прибыль¹.

Виды доходов как финансово-экономические категории можно определить так. Доход – это поток денежных средств, которые поступают в распоряжение предприятия или физического лица в результате распределения национального дохода.

Валовой доход в международной практике – это превышение выручки от всех видов реализации над затратами средств в составе себестоимости реализуемой продукции. Это основной источник накопления финансовых ресурсов. В российской практике под валовым доходом понимают все денежные средства, поступающие от всех видов деятельности в распоряжение предприятия.

По бухгалтерским документам виды доходов классифицируются в три основные группы: от обычных видов деятельности, а также так называемые прочие и операционные.

Классификация доходов организации зависит от целей их определения представлена в таблице 1.

Все виды доходов организации связаны с валовым доходом. Выручка от реализации часто называется валовым доходом от реализации произведенной продукции. При этом общая сумма всех поступлений от

¹ Шахмалов, Ф.И. Прибыль основной показатель результатов деятельности организации /Ф.И. Шахмалов// Финансы. – 2024. – № 3. – С. 17.

видов деятельности считается валовым доходом предприятия. Валовой доход выражается в денежных накоплениях предприятия.

Таблица 1

Классификация доходов предприятий

Классификационный признак	Виды доходов
По периодичности поступления	1. Текущий доход - периодическое поступления средств (например, выручка от реализации продукции). 2. Капитализированный доход - поступающий единовременно (например, при продаже ценной бумаги или ее погашении).
Для целей бухгалтерского учета	1. Доходы по обычным видам деятельности - выручка от продажи продукции, работ, услуг, другие доходы. 2. Прочие доходы - доходы от участия в уставных капиталах других предприятий, полученные проценты, поступления арендных платежей, активы.
Для целей налогового учета	Доходы, связанные с производством и реализацией Прочие доходы, не учитываемые при определении налогооблагаемой базы по налогу на прибыль

Денежные накопления формируются не только в виде поступлений от результатов деятельности, но и как амортизационные отчисления, резервные и другие фонды. Специальные фонды поступают в распоряжение организаций вместе с чистой прибылью. Основной частью денежных накоплений является прибыль.

Выручка от реализации часто обозначается как валовой доход от реализации, а общая сумма всех поступлений от видов деятельности называется валовым доходом предприятия. Он является результатом финансовой деятельности, отражающимся в балансе предприятия. Валовой доход базируется на денежных накоплениях хозяйствующего субъекта. Виды доходов связаны напрямую с видами прибыли².

Прибыль в зависимости от характеристик и этапов ее поступления бывает валовой (балансовой), прибылью от реализации продукции (услуг), от инвестиционной деятельности, финансовой деятельности, реализации основных фондов предприятия и другого имущества, а также сюда относятся

² Егорова, Л.И. Методика финансового оздоровления экономического субъекта/ Л.И. Егорова//Финансовый менеджмент. - № 4. - 2021. – С. 17.

прочие доходы.

Виды доходов разделяют на совокупные, средние и предельные.

Совокупный (валовой) – это произведение цены на количество проданной продукции. Средний – доход на единицу проданной продукции. Предельный – характеризует прирост совокупного при росте объема производства на единицу товара.

По признакам распоряжаемости прибыль делят на облагаемую налогом, остающуюся в распоряжении предприятия, использованной, изъятой, нераспределенной.

Итак, доходами организации признается увеличение экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств, иного имущества) и (или) погашения обязательств, приводящие к увеличению капитала этой организации, за исключением вкладов участников (собственников имущества).

1.2. Источники информации для анализа доходов предприятия

Основными источниками информации для анализа финансового состояния предприятия служат: бухгалтерский баланс, отчет о прибылях и убытках, отчет о движении долгосрочных активов предприятия, отчет о движении капитала, о движении денежных средств и другие формы бухгалтерской отчетности, данные первичного и аналитического бухгалтерского учета, которые расшифровывают и детализируют отдельные статьи баланса³.

Бухгалтерский баланс источник информации, в котором отражаются показатели финансового состояния предприятия на начало и конец отчетного периода. Баланс представлен в виде двухсторонней таблицы, которая состоит из пяти разделов два – в активе, три в пассиве. Активы баланса отражают то, чем располагает предприятие и что ему должны дебиторы – это средства

³ Фадейкина, Н.В. Реформирование финансовой системы / Н.В. Фадейкина// Экономика и жизнь. – 2021. - № 21. – С. 44.

предприятия. Пассивы характеризуют величину собственного капитала, заемных и привлеченных средств. Общие итоги по активу и пассиву баланса совпадают и называются валютой баланса.

Помимо них, в периодическую отчетность могут включаться и другие формы, фактически играющие вспомогательную роль, поскольку они содержат расшифровки и аналитические дополнения к отдельным статьям баланса и отчета о прибылях и убытках. В процессе выполнения работы была изучена и использована литература, среди которой особо можно выделить ПБУ и текущие нормативные документы Минфина РФ, в которых в случае необходимости можно легко найти характеристику формы №1, №2⁴.

Ключевое значение для отчетных данных в форме №2 имеет принятая Минфином установка о допущении «временной определенности фактов хозяйственной деятельности», согласно которой данные факты относятся к тому периоду времени, в котором они имели место, независимо от момента фактического поступления или выбытия связанных с ними денежных средств.

Анализ денежных доходов от финансовой деятельности предприятия рассмотрены в книге М.Н. Крейниной «Финансовое состояние предприятия»⁵, в которой приводится методика анализа результатов финансовой деятельности предприятия. В книге Г.В. Савицкой «Анализ хозяйственной деятельности предприятия»⁶ приводится методика комплексного анализа результатов финансовой деятельности предприятия. В данной работе объект исследования - форма №1 «Бухгалтерский баланс», форма №2 «Отчет о прибылях и убытках».

⁴ Гусев, А. В. Экономический анализ /А.В. Гусев// Бухгалтерский учёт в бюджетных и некоммерческих организациях. - 2021. - № 10. – С. 37.

⁵ Крейнина, М.Н. Финансовое состояние предприятия / М.Н. Крейнина. – М.: Инфра-М, 2021. – С.67.

⁶ Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия / Г.В. Савицкая. – М.: Инфра-М, 2024. – С. 162.

1.3. Планирование доходов предприятий

Для достижения наиболее высоких результатов деятельности предприятий (организаций) необходимо осуществлять процесс формирования, распределения и использования доходов. Управление доходами предприятий включает в себя методы анализа, планирования и постоянный поиск возможностей увеличения доходов.

Анализ валового дохода предприятия проводят по их сумме и уровню по месяцам и кварталам; изучается степень выполнения плана и динамики валового дохода; измеряется влияние факторов на его размер⁷.

Рост или снижение товарооборота ведет к соответствующему изменению валового дохода. С увеличением или уменьшением среднего уровня реализованных торговых надбавок и наценок пропорционально изменяется и их сумма. Влияние указанных факторов на валовой доход измеряют приемом абсолютных разниц.

Цель научно обоснованного прогноза валового дохода - определение возможного его объема при заданных (прогнозных) ограничениях исходя из целевых приоритетов, выбранных предприятием. Планирование валового дохода является важной стадией экономического обоснования прогнозных расчетов прибыли, а, следовательно, и расчетов финансового плана.

Исходными предпосылками для разработки прогноза валового дохода служат⁸:

- экономические методы государственного регулирования деятельности предприятий (налоговая и ценовая политика);
- целевая стратегия предприятия (увеличение доли рынка, максимизация прибыли и др.);
- экономический потенциал предприятия (трудовые ресурсы, материально-техническая база, обеспеченность сырьем и товарами и др.);

⁷ Грузинов, В.П. Экономика предприятия / В.П. Грузинов. - М.: Финансы и статистика, 2023. - С.102.

⁸ Ананьев, В.К. Управление предприятиями. Коэффициенты как инструмент финансового анализа / В.К. Ананьев // Финансовая газета. Региональный выпуск. - № 42.- 2023.- С. 5.

- потребность в прибыли для развития предприятия;
- издержкостоемость реализуемых групп сырья и товаров, издержкостоемость предприятия;
- план товарооборота предприятия, структура расходуемого сырья и товаров и др.

Для любого предприятия необходимо правильно спрогнозировать свои очень возможности по получению прибыли, ведь от этого зависит развитие и финансирование различных направлений хозяйственной деятельности предприятия⁹.

Планирование дохода осуществляется предприятием, функционирующим в сфере товарного обращения, самостоятельно и представляет собой процесс разработки системы мероприятий по обеспечению его формирования в необходимом объеме и эффективного использования в соответствии с задачами развития данного предприятия в предстоящем периоде. План разрабатывается на год (квартал) с ежемесячной (поквартальной) разбивкой в системе и по уровню. Исходными данными для разработки этого документа служат план продажи товаров по ассортименту, основная цель (увеличение доли рынка, максимизация прибыли и др.), возможности предприятия, потребности в прибыли для развития предприятия, план поступления товаров в разрезе источников, законодательная база по вопросам ценообразования и др.¹⁰

Для планирования валового дохода используются различные методы¹¹.

1. Метод прямого расчета предполагает разработку плана по прибыли, на основании произведенных расчетов плановых сумм валового дохода и издержек. Данный метод позволяет получить точные результаты плановой суммы прибыли, однако он имеет недостатки, которые заключаются в следующем: недостаточная ориентированность на достижение целевых

⁹ Клецкий, В.И. Прибыль в хозяйственном механизме / В.И. Клецкий. – Мн.: Высшая школа, 2022. – С. 110.

¹⁰ Столпова, Е.С. Финансовый менеджмент: теория и практика / Е.С. Столпова. – М.: Перспектива, 2023. – С.78.

¹¹ Алексеева, Т.Е. Оценка финансовой деятельности компании и проблема неплатежей / Т.Е. Алексеев// Финансы и кредит. – 2021. – № 5. - С. 30.

показателей уровня чистой прибыли.

2. Расчетно-аналитический метод заключается в том, что на основе отчетных данных за истекший период и изучения динамики уровня валового дохода за два предшествующих года определяется ожидаемый уровень валового дохода за текущий период. При этом главным недостатком данного метода является то, что он не учитывает изменения в структуре расходуемого сырья и товаров.

3. Среди экономико-статистических методов наиболее широко для прогнозирования применяется метод скользящей средней. Суть метода состоит в выравнивании по методу скользящей средней динамического ряда (4-5 лет) уровня валового дохода и распространении выявленной тенденции в развитии валового дохода на перспективу.

4. Расчет валового дохода при помощи экономико-математических методов предполагает выбор математической модели и ее решение с использованием ЭВМ.

5. Метод целевого планирования предполагает предварительное определение минимально необходимой суммы прибыли, достаточной для уплаты налога на прибыль, погашения долгосрочных кредитов и процентов по ним, удовлетворения потребностей предприятия в средствах для выплаты дивидендов, осуществления социальных выплат работникам.

Основное значение в процессе прогнозирования целевой суммы прибыли придается определению потребности в капитализируемой ее части, т.е. необходимого объема прибыли для реализации инвестиционных возможностей предприятия.

Таким образом, подводя итог первой главы курсовой работы, необходимо отметить, что доход предприятий и организаций характеризует общую сумму денежных средств, которая поступает предприятию за определенный период времени и за вычетом налоговых платежей, которая может быть использована на потребление и инвестирование.

2. Анализ доходов предприятия на материалах ООО «Стандарт»

2.1. Характеристика деятельности ООО «Стандарт»

Транспортная экспедиционная компания «Стандарт» на данный момент является одной из лидирующих компаний в сфере оказания транспортных услуг и услуг грузоперевозок в Мурманске, по России и СНГ.

ООО «Стандарт» осуществляет свою деятельность в полном соответствии со всеми российскими и международными стандартами и требованиями в области транспортной логистики и грузоперевозок. Помимо прочих правовых документов, определяющих основу отношений между экспедитором и клиентом по перевозке (транспортировке) груза, ключевой нормой гражданско-правового характера является – Федеральный закон РФ № 87-ФЗ «О транспортно-экспедиционной деятельности»¹² от 30 июня 2003г.

Общество с ограниченной ответственностью «Стандарт» зарегистрировано 16 мая 1999 года постановлением г. Мурманска № 323. Местонахождение предприятия: г. Мурманск, ул. Маклакова, д.24.

Основной целью Общества является получение прибыли, оно создано для обеспечения услугами грузоперевозок любой сложности.

Устав ООО «Стандарт» содержит следующие положения: общие положения, виды хозяйственной деятельности общества, уставной капитал и имущество общества, права, обязанности и ответственность общества, формирование фондов и использование средств общества, права и обязанность участников общества, распределение прибыли общества, структуру и управление обществом.

В настоящее время компания располагает достаточными ресурсами для дальнейшего развития новых направлений.

Финансовые ресурсы ООО «Стандарт» складываются из выручки, от реализации продукции и услуг, банковских кредитов, добровольных

¹² Федеральный закон от 30.06.2003 № 87-ФЗ «О транспортно-экспедиционной деятельности» // Российская газета. – 2003. - № 14. – 5 июля.

пожертвовании от частных лиц, а также из иных поступлений, не запрещенных действующим законодательством Российской Федерации.

Все финансовые расчеты предприятия производятся в календарной очередности поступления платежных документов и наступления сроков платежей.

Предприятие самостоятельно планирует свою производственно – хозяйственную, деятельность и определяет перспективы развития, исходя из конъюнктуры рынка и необходимости обеспечения высоких доходов Предприятия в целом, его Участников и наемных сотрудников.

Общество ведет оперативный, бухгалтерский, статистический учет и отчетность в соответствии с порядком, предусмотренным действующим законодательством.

ООО «Стандарт» осуществляет контейнерные перевозки и автомобильные перевозки. За эти годы, ООО «Стандарт» обрело безупречную репутацию экспедитора, что подтверждается всё возрастающим количеством постоянных клиентов.

Помимо услуги по грузоперевозке, с ООО «Стандарт» можно оперативно организовать квартирный и офисный переезд. В штате постоянно трудятся аккуратные и опытные грузчики, которые также смогут качественно осуществить сборку-разборку импортной и отечественной мебели, а специально оборудованные автомобили могут доставить приобретенную вами мебель непосредственно с магазина в квартиру или дом.

Одним из ключевых направлений профессиональной деятельности ООО «Стандарт» являются мультимодальные контейнерные грузоперевозки, которые предполагают использование нескольких видов транспорта и организацию транспортировки одной компанией-подрядчиком. Мультимодальные контейнерные грузоперевозки обеспечивают своевременность доставки груза точно в срок, по принципу от двери до двери, за счёт оптимально разработанного маршрута следования.

Перевозка контейнеров является составной частью целого комплекса

транспортно-логистических услуг ООО «Стандарт».

В комплекс сопутствующих услуг компании входят: услуги Таможенного брокера ООО «Стандарт», таможенный транзит, складские услуги, страхование грузов, сюрвейерские услуги. Несмотря на то, что контейнерные перевозки являются основной услугой комплекса, ООО «Стандарт» обладает огромным опытом и в области транспортировки негабаритных и наливных грузов (рис.1).

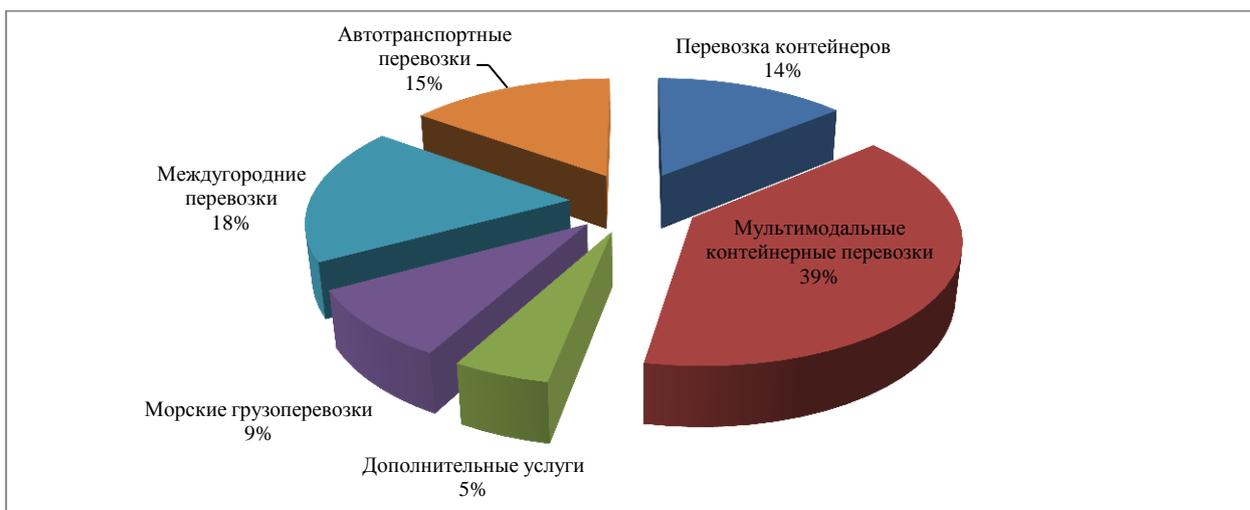


Рис. 1. Доля услуг в общем объеме деятельности ООО «Стандарт»

Высшее руководство предприятием осуществляется генеральным директором. В функциональные обязанности коммерческого отдела входит контроль над соблюдением правил и культуры торговли, получение максимальных доходов от реализации объектов, над деятельностью торгового инспектора.

2.2. Анализ доходов и финансово-экономического положения ООО «Стандарт» за 2022-2023 гг.

На основании данных бухгалтерской отчетности (Приложение 1) проведем общий анализ финансового состояния предприятия ООО «Стандарт». Для анализа структуры баланса сгруппируем статьи баланса в

таблице (Приложение 2).

Как видно из указанной таблицы (Приложение 2), в течение 2023 года активы предприятия выросли на 33 577 тыс. руб. или на 4,24% и составили 825 693 тыс. руб.

Такой прирост общей суммы был обеспечен ростом суммы внеоборотных активов на 11,74% или на 58 174 тыс. руб. (за счет роста стоимости основных средств и долгосрочных финансовых вложений, сглаженного снижением суммы остатков незавершенного строительства).

Что касается оборотных активов, то их общая сумма снизилась на 24 579 тыс. руб. или на 8,29%. В структуре оборотных активов или на 43 178 тыс. руб. и появление краткосрочных финансовых вложений на общую сумму 5 208 тыс. руб.

В 2022 году рост активов предприятия был более чем в 2,5 раза выше, чем в 2023 году. Он составил 19,32% или 128 243 тыс. руб., причем на 62,84% этот рост произошел как раз за счет увеличения общей суммы внеоборотных активов.

В составе внеоборотных активов следует отметить только снижение общей суммы долгосрочных финансовых вложений на 3000 тыс. руб. или на 27,49%. Все остальные составляющие внеоборотных активов в суммовом выражении увеличились, причем темп роста стоимости основных средств был почти в 1,3 раза выше, чем в 2022 году, а остатки незавершенного строительства выросли на 2,1% против снижения на 29,5% в 2022 году.

В 2022 году по сравнению с 2021 годом валюта баланса увеличилась на 128243 тыс. руб. и составила 792116 тыс. руб., в 2023 году по сравнению с 2022 годом увеличилась на 33577 тыс. руб. и составила 825693 тыс. руб. Динамика валюты баланса ООО «Стандарт» графически представлена на рисунке 2.

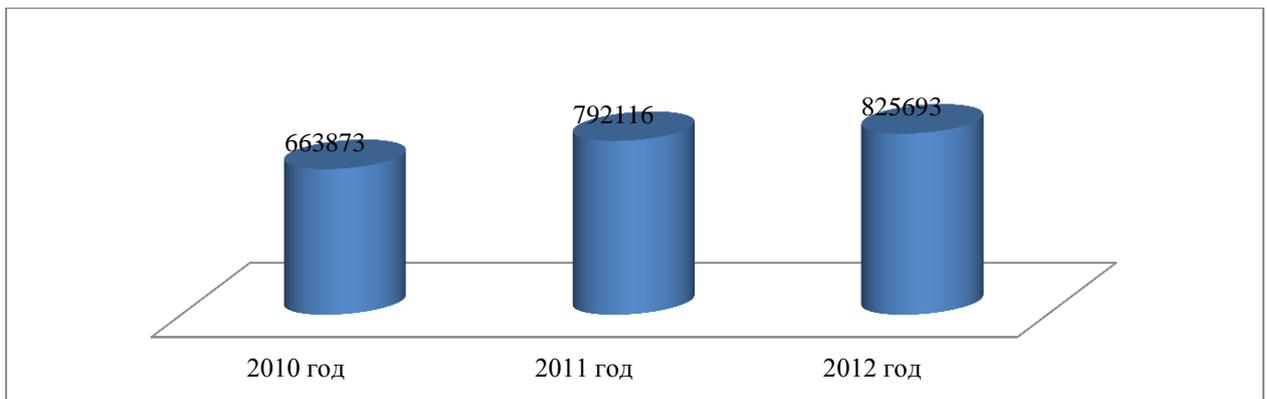


Рис. 2. Динамика валюты баланса ООО «Стандарт»

Таким образом, валюта баланса в ООО «Стандарт» на протяжении анализируемых периодов имеет положительную динамику.

Таблица 2

Структура и динамика собственного капитала за 2021-2023 гг.

Показатель	2021 год	2022 год	2023 год	Абсолютное отклонение 2022 год к 2021 году	Абсолютное отклонение 2023 год к 2022 году	Относительное отклонение, % (2022 год к 2021 году)	Относительное отклонение, % (2023 год к 2022 году)
Собственный капитал всего	612941	744179	766563	131238	22384	21,41	3,01
В том числе:							
Уставный капитал	75	227373	227373	227298			
Добавочный капитал	406728	179325	179313	-227403	-12	-55,91	-0,01
Резервный капитал	19	9236	11369	9217	2133	48510,53	23,09

Источники имущества в 2023 году, также как и в 2022 году, характеризуются преобладанием собственного капитала, составляющих их значительную часть. При этом темп роста собственных источников в 2022 году был более чем в 7 раз ниже, чем в предшествующем (3,01% в 2022 году против 21,41% в 2021 году).

В 2022 году достаточно резко возросла величина уставного капитала (на 227 298 тыс. руб.), увеличился на 9217 тыс. руб. резервный капитал, и

почти на 60% (на 122 126 тыс. руб.) вырос показатель чистой прибыли. Но при этом почти на 56% снизилась сумма добавочного капитала. В 2023 году таких резких изменений не было. Особо стоит только отметить рост суммы резервного капитала на 23,09% или на 2 133 тыс. руб.

Рассмотрим у предприятия состояние дебиторской и кредиторской задолженности, их изменение и соотношение (табл.3).

В 2023 году появился долгосрочный заем на сумму 7 796 тыс. руб., тогда как в 2022 году показатель долгосрочных обязательств был равен нулю. Кроме того, в 2023 году увеличилась общая сумма краткосрочных обязательств ООО «Стандарт» на 7,09% или на 3 397 тыс. руб., причем основным увеличивающим фактором послужил рост суммы кредиторской задолженности на 3 714 тыс. руб. Этот рост был несколько сглажен снижением объема задолженности участникам по выплате доходов на 17 тыс. руб. и сведением до нуля показателя доходов будущих периодов.

Таблица 3

Динамика кредиторской и дебиторской задолженности в ООО «Стандарт»
за 2021-2023 год

Показатель	2021 год	2022 год	2023 год	Абсолют ное отклонен ие 2022 год к 2021 году	Абсолют ное отклонен ие 2023 год к 2022 году	Относител ное отклонение, % (2022 год к 2021 году)	Относител ное отклонение, % (2023 год к 2022 году)
Долгосрочная дебиторская задолженность			2981		2981		
Краткосрочная дебиторская задолженность	117798	134317	67023	16519	-67294	14,02	-50,10
Краткосрочные обязательства всего	50932	47937	51334	-2995	3397	-5,88	7,09
В том числе:							
Кредиторская задолженность	50491	47147	50861	-3344	3714	-6,62	7,88
Задолженность по выплате доходов	441	490	473	49	-17	11,11	-3,47
Доходы будущих периодов		300		300	-300		

В 2023 году показатель краткосрочных обязательств, наоборот, снижался (общее снижение составило 5,88% или 2 995 тыс. руб.). Такое снижение произошло за счет уменьшения суммы кредиторской задолженности на 3 344 тыс. руб. Но в то же время задолженность участникам по выплате доходов выросла на 49 тыс. руб., и образовались доходы будущих периодов в размере 300 тыс. руб.

Четкая классификация доходов и расходов является базой обоснованного определения чистого результата деятельности за определенный период. Такое деление весьма важно, поскольку оно позволяет определить, каков удельный вес доходов, полученных как от основной деятельности предприятия, так и из других источников, в особенности из таких, которые вообще не являются характерными для деятельности данного предприятия и не могут рассматриваться как постоянный источник получения его доходов.

Необходимо проследить динамику соотношения доходов и расходов за два смежных года (табл.4).

Таблица 4

Горизонтальный и вертикальный анализ доходов и расходов ООО
«Стандарт» за 2022-2023 гг.

Показатели	В тыс. руб.			Темп прироста, %	Структура, %		
	2022 год	2023 год	Отклонение		2022 год	2023 год	Отклонение
Доходы по обычным видам деятельности	814195	949903	135708	16,7	98,5	99,0	0,5
Операционные доходы	1597	205	-1392	-87,2	0,19	0,2	-0,2
Прочие доходы	10512	8806	-1706	-16,2	1,27	0,9	-0,4
Всего доходов	826304	958914	132610	16,0	100	100	-
Расходы по обычным видам деятельности	798105	856429	58324	7,3	96,0	97,3	1,3
Операционные расходы	14482	14528	46	0,32	1,7	1,6	-0,1

Показатели	В тыс. руб.			Темп прироста, %	Структура, %		
	2022 год	2023 год	Отклонение		2022 год	2023 год	Отклонение
Прочие расходы	18490	9225	-9265	-50,1	2,2	1,0	-1,2
Всего расходов	831077	880182	49105	5,9	100	100	-

В структуре доходов (расходов) ООО «Стандарт» более 90 % составляют доходы (расходы) по обычным видам деятельности, которые в основном формируют чистую прибыль.

Операционные расходы превышают доходы в течение двух лет: в предыдущем году на 89 %, в отчетном году – на 98,6 %.

Неблагоприятными тенденциями являются более высокие темпы прироста расходов по обычным видам деятельности по сравнению с темпами прироста соответствующих доходов, а также потери прибыли за счет прочих убытков.

В предыдущем году соотношение доли прочих доходов и прочих расходов составляло (в процентах) 1,3 : 2,2; в отчетном году – 0,9 : 1,0. Эти доходы и расходы имеют незначительный удельный вес, но в абсолютном выражении превышение расходов над доходами является ощутимым.

Таблица 5

Горизонтальный и вертикальный анализ доходов и расходов ООО
«Стандарт» за 2022-2023 гг.

Показатели	2022 год	2023 год	Отклонение
Превышение доходов по обычным видам деятельности над расходами по обычным видам деятельности, тыс. руб.	16090	93474	77384
То же в % к расходам по обычным видам деятельности	2,0	10,9	8,9
Превышение операционных доходов над операционными расходами, тыс. руб.	-12885	-14323	1438
То же в % к операционным расходам	89,0	98,6	9,6
Превышение прочих доходов над прочими расходами, тыс. руб.	-7978	-419	-7559
То же в % к прочим расходам	43,14	4,5	-4309,5

Проанализируем поступление денежных средств по видам деятельности (табл. 6,7,8).

Таблица 6

Движение денежных средств по текущей деятельности ООО «Стандарт»
за 2022-2023 гг.

Показатель	2023 год	2022 год	Абсолютное отклонение	Относительное отклонение, %
Средства, полученные от покупателей, заказчиков	3223011	3099288	123723	1,04
Прочие доходы	2663771	3263029	-599258	0,82
Денежные средства, направленные:	-5722764	-6078626	355862	0,94
на оплату приобретенных товаров	-1689267	-1999368	310101	0,84
на оплату труда	-963214	-2090014	1126800	0,46
на выплату дивидендов,	-17958	-69587	51629	0,26
на расчеты по налогам и сборам	-838840	-602339	-236501	1,39
на прочие расходы	-2213485	-1317318	-896167	1,68
Чистые денежные средства от текущей деятельности	164018	283691	-119673	0,58

Из таблицы 6 видно, что средства, полученные от покупателей и заказчиков, от текущей деятельности за анализируемый период увеличились на 123723 тыс. руб. или 4%. При всем при этом расходование денежных средств сократилось на 6%. Это произошло за счет сокращения расходов на оплату труда сотрудников и прочих расходов. Чистые денежные средства от текущей деятельности на 119673 тыс. руб., или если рассматривать в процентном соотношении – почти на 50%, и на конец отчетного периода составили 164018 тыс. руб. против 283691 тыс. руб. в 2022 году.

Таблица 7

Движение денежных средств по инвестиционной деятельности
ООО «Стандарт» за 2022-2023 гг.

Показатель	2023 год	2022 год	Абсолютное отклонение	Относительное отклонение, %
Выручка от продажи объектов основных средств и иных внеоборотных активов	1116	450	666	248,00
Полученные проценты	106	96	10	110,42
Приобретение объектов основных средств, доходных вложений в материальные			238710	8,10

Показатель	2023 год	2022 год	Абсолютное отклонение	Относительное отклонение, %
ценности и нематериальных активов	-21044	-259754		
Чистые денежные средства от инвестиционной деятельности	-19822	-259208	239386	7,65

Выручка от продажи объектов основных средств за анализируемый период увеличилась почти на 250%, и на конец 2023 года составила 116 тыс. руб., что оценивается как положительная тенденция. Существенные изменения произошли и при движении денежных средств по финансовой деятельности (табл.8).

Таблица 8

Движение денежных средств по финансовой деятельности
ООО «Стандарт» за 2022-2023 гг.

Показатель	2023 год	2022 год	Абсолютное отклонение	Относительное отклонение, %
Поступления от займов и кредитов, предоставленных другими организациями	24085	69126	-45041	34,84
Погашение займов и кредитов (без процентов)	-29875	-76417	46542	39,09
Чистые денежные средства от финансовой деятельности	-5790	-7291	1501	79,41
Чистое увеличение (уменьшение) денежных средств и их эквивалентов	43178	17264	25914	250,10

Поступления от займов и кредитов, предоставленных другими организациями за 2023 год сократилось на 45041 тыс. руб. или 63,16%, при этом чистые денежные средства сократились на 1501 тыс. руб., и на конец 2023 года составили 5790 тыс. руб.

Если рассмотреть общую картину поступления денежных средств от всех видов деятельности, то она выглядит следующим образом (табл.9).

Поступление денежных средств в ООО «Стандарт» от всех видов
деятельности за 2022-2023 гг.

Показатель	2023 год	2022 год	Абсолютное отклонение	Относительное отклонение, %
Поступление денежных средств по текущей деятельности	5886782	6362317	-475535	0,93
Поступление денежных средств по инвестиционной деятельности	222	546	-324	0,41
Движение денежных средств по финансовой деятельности	24085	69126	-45041	34,84

Таким образом, в данной главе дана оценка финансово-экономическому положению исследуемого предприятия, и проведен анализ доходной части предприятия, откуда можно сделать вывод, что больший доход ООО «Стандарт» получает от текущей деятельности.

3. Мероприятия по повышению доходности ООО «Стандарт»

3.1. Оценка финансовых результатов ООО «Стандарт» за 2022-2023 год

Обычно в таблицах сочетаются абсолютные значения анализируемых показателей, по которым рассчитываются отклонения, данные о структуре совокупности и ее изменении, относительные показатели динамики показателей финансовых результатов¹³.

Для изучения факторов, повлиявших на чистую прибыль в отчетном году по сравнению с предыдущим, необходимо проанализировать несколько ступеней формирования финансовых результатов. Поэтому представляется целесообразным представить данные о формировании финансовых результатов в нескольких таблицах, количество и содержание которых определяются содержанием бухгалтерского отчета о прибылях и убытках.

В уплотненном отчете о прибылях и убытках отражается обобщенная информация о формировании чистой прибыли (табл. 10).

Таблица 10

Уплотненный аналитический отчет о прибылях и убытках ООО «Стандарт»

Показатели	В тыс. руб.			Темп прироста, %	Структура, %		
	2022 год	2023 год	Абсолютное отклонение		2022 год	2023 год	Отклонение
Прибыль от продаж	297965	256579	-41386	-13,9	106,9	105,7	-1,2
Прибыль до налогообложения	278646	242673	-35973	-12,9	100,0	100,0	-
Налог на прибыль и иные аналогичные обязательные платежи	63563	58349	-5214	-8,2	22,8	24,0	1,2
Чистая прибыль	215083	184324	-30759	-14,3	77,2	76,0	-1,2

В отчетном году прибыль до налогообложения уменьшилась на 12,9%,

¹³ Ефимова, О.В. Анализ источников средств предприятия и их использования / Ефимова О.В.// Бухгалтерский учет. – 2021. - №10. – С. 31.

чистая прибыль – на 14,3% по сравнению с предыдущим годом.

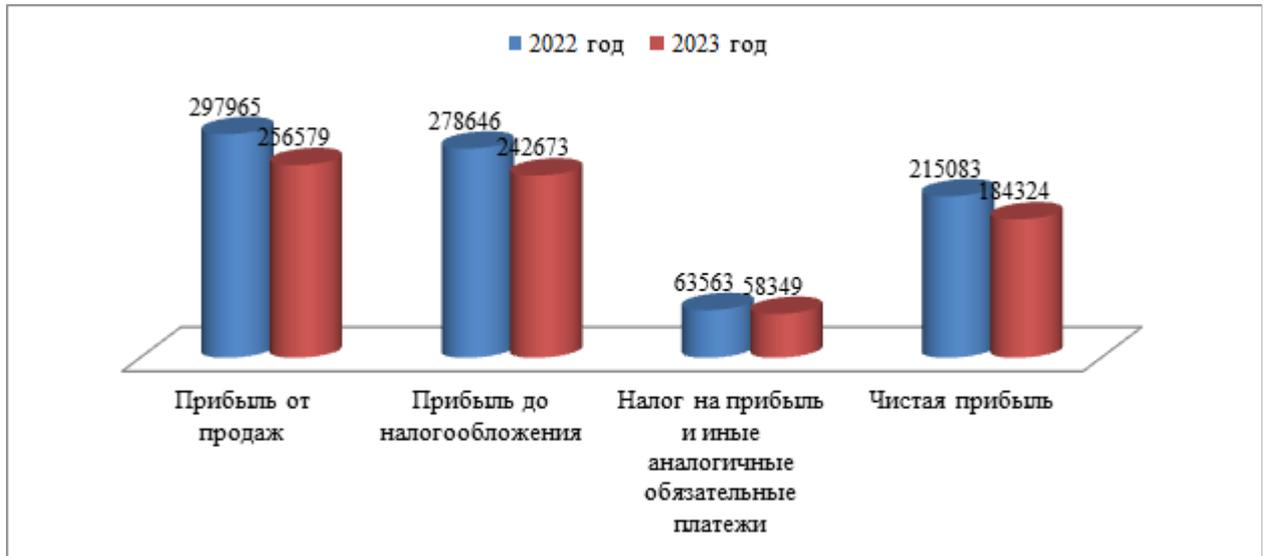


Рис. 3. Динамика прибыли ООО «Стандарт» за 2022-2023 гг.

Прибыль от продажи продукции составляет преобладающую долю в прибыли до налогообложения. В прошлом году доля прибыли от продаж в общей сумме прибыли до налогообложения составляла 106,9%, что указывает на превышение прочих расходов над прочими доходами и означает потери прибыли от продажи продукции (товаров, работ, услуг). В этом случае, а также и при снижающейся доле прибыли от продаж, необходим детальный анализ структуры доходов и расходов организации в разрезе операционных, прочих и чрезвычайных.

Анализ формирования финансовых результатов дополняется оценкой показателей рентабельности, рассчитываемых по данным отчета о прибылях и убытках. Кроме рентабельности текущей деятельности и рентабельности продукции (по прибыли от продаж) определяется показатель рентабельности продаж, рассчитываемый по чистой прибыли (чистая прибыль/выручка от продаж). В таблице 11 представлены показатели доходности и рентабельности ООО «Стандарт» за два смежных года.

Сравнительный анализ заключается также в сравнении показателей отчета о прибылях и убытках анализируемой организации со

среднеотраслевыми значениями и показателями отчетов других организаций.

Таблица 11

Коэффициенты доходности и рентабельности ООО «Стандарт»
за 2022-2023 гг.

Показатели	Алгоритм расчета ¹⁴	2022 год	2023 год
Коэффициент валовой прибыли	Валовая прибыль/выручка от продажи	41,6	32,7
Рентабельность текущей деятельности	Прибыль от продажи/полная себестоимость проданной продукции	62,6	40,1
Рентабельность продаж по прибыли от продажи	Прибыль от продажи/выручка от продажи	36,6	27,0
Общая рентабельность	Прибыль до налогообложения/выручка от продажи	34,2	25,5
Рентабельность продаж по чистой прибыли	Чистая прибыль/выручка от продажи	26,4	19,4
Рентабельность собственного капитала	Прибыль до налогообложения/средняя величина собственного капитала	41,1	32,13

Это помогает оценивать стратегию компаний и эффективность управленческих решений ее руководства.

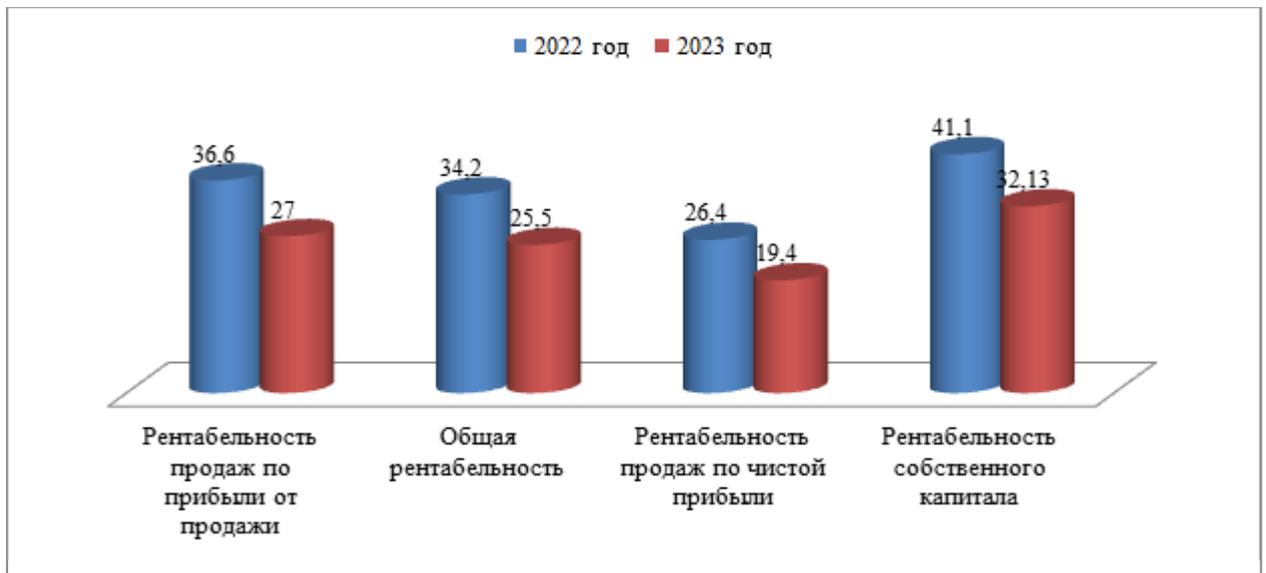


Рис. 4. Динамика коэффициентов доходности и рентабельности ООО «Стандарт» за 2022-2023 гг.

Все основные показатели рентабельности хозяйственной деятельности

¹⁴ Вартапов, А.С. Экономическая диагностика деятельности предприятия: организация и методология / А.С. Вартапов. - М.: Финансы и статистика, 2024. – С. 47.

ООО «Стандарт» в 2023 году снизились (таблица 12). Больше всех снизилась рентабельность реализованной продукции (себестоимость ее увеличилась больше, чем продажные цены, поэтому заметно снизилась прибыль от реализации) – почти на 0,1%, и составила 0,27%. Это значит, что с каждого рубля реализации ООО «Стандарт» в 2023 году получило 27 коп. прибыли, что на 10 коп. ниже аналогичного показателя за 2022 год.

Таблица 12

Показатели рентабельности деятельности ООО «Стандарт» за 2022-2023 гг.

Показатель	2022 год	2023 год	Отклонение
Рентабельность имущества (активов)	0,30	0,23	-0,07
Рентабельность реализованной продукции (продаж)	0,37	0,27	-0,1
Рентабельность финансовых вложений	0,16	0,08	-0,08
Рентабельность собственного капитала	0,35	0,24	-0,11
Рентабельность основной деятельности	0,37	0,57	+0,2

За счет снижения чистой прибыли с 215083 тыс. рублей в 2022 году до 184324 тыс. рублей в 2023 году и за счет роста собственного капитала снизилась на 0,11 рентабельность собственного капитала (рис.5).

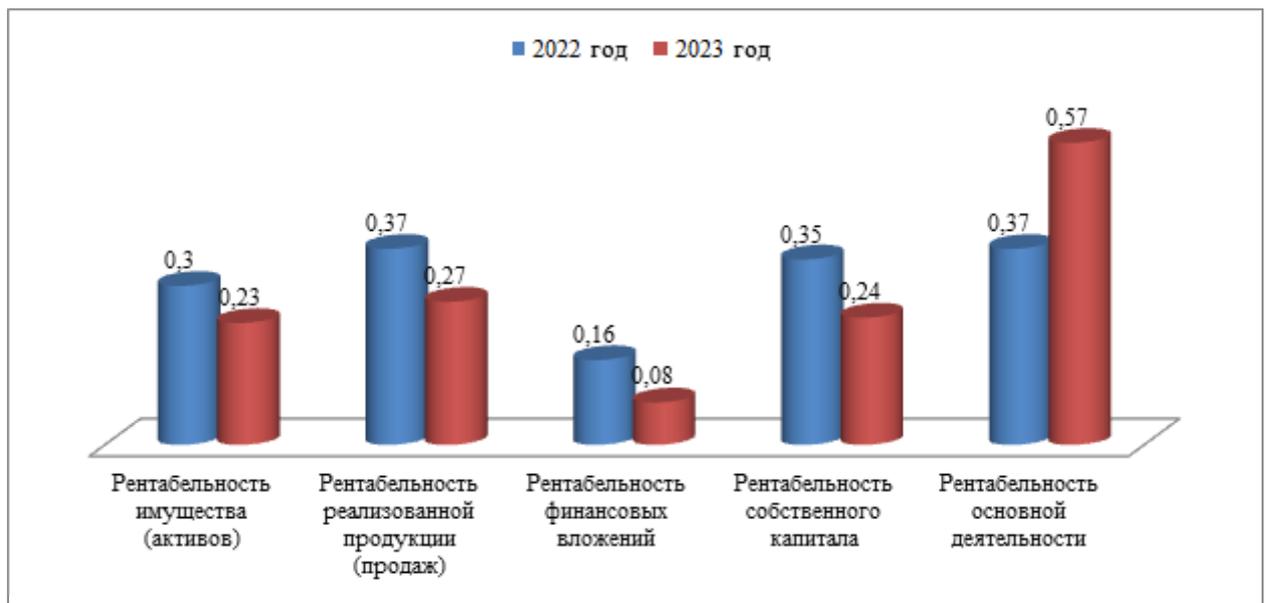


Рис. 5. Показатели рентабельности деятельности ООО «Стандарт» за 2022-2023 гг.

В 2023 году этот показатель был равен 0,24, что указывает на факт получения предприятием 24 копеек чистой прибыли с каждого вложенного рубля собственного капитала, что на 11 копеек меньше аналогичного показателя за 2022 год.

Снизилась и рентабельность имущества ООО «Стандарт» почти на 7 копеек с каждого вложенного рубля. Во многом это произошло за счет дополнительных вложений во внеоборотные активы.

3.2. Пути повышения эффективности работы ООО «Стандарт»

Финансовое состояние предприятия зависит от эффективности хозяйственной деятельности, которая зависит от положения организации на рынке, то есть от конкурентоспособности производимой продукции. Для повышения обоснованности плана прибыли, своевременной корректировки производственной, инвестиционной, инновационной и финансовой политики коммерческой организации большое значение имеет прогнозирование прибыли, то есть разработка возможных путей улучшения финансового состояния коммерческой организации.

Результаты производственно-хозяйственной и финансовой деятельности коммерческой организации будут высокими, если организация разработает качественный план по прибыли и обеспечит его выполнение.

Для увеличения доходности и рентабельности ООО «Стандарт» необходимо осуществить следующие общеорганизационные меры: разработать и провести в организации мероприятия по привлечению новых клиентов; совершенствовать культуру и оперативность обслуживания клиентов; использовать средства массовой информации для продвижения транспортных услуг на рынок; проводить маркетинговый анализ конкурентов, выявлять сильные и слабые стороны; снижать уровень издержек.

Каждое предприятие оказывает определенные услуги, необходимые

для обеспечения продаж и эксплуатации продаваемых товаров. Совокупность таких услуг и определяет так называемое сервисное обслуживание товара.

Под сервисом понимается система обслуживания покупателя, позволяющая выбрать наилучший для него товар и обеспечить его оптимальное потребление в течение периода, приемлемого для потребителя.

Для усиления своих позиций и завоевания большей доли рынка, при борьбе с конкурентами, ООО «Стандарт» необходимо организовать предпродажный сервис (все услуги - бесплатные):

- давать потребителям более полную информацию, консультацию о товаре;
- оформить уголок заказчика, где можно ознакомиться с предоставляемыми товарами, каталогами, или провести время, если менеджер занят с другим клиентом;
- для удобства и комфорта при продолжительном общении с клиентами или ожидании предлагать чашечку кофе или чая бесплатно.

Одним из главных методов стимулирования клиентов является ценовое стимулирование. ООО «Стандарт» рекомендуются применять следующие виды скидок при реализации продукции: ввести 10% скидку при оплате услуги на сумму более 5 000 руб.; сезонные скидки - предоставлять скидку в размере 10% на летний период; можно ввести «счастливый час» (с 09.00 до 10.30) в течение которого предоставлять скидку 10% на все виды услуг.

Так же ООО «Стандарт» предлагается применять неценовое стимулирование клиентского потока: при оплате услуг на сумму более 10 000 рублей вручать подарки, сувениры (например, календари, вымпелы, ручки, визитки и т.п.); предложить потребителям возможность приема заказа по Интернету.

ООО «Стандарт» необходимо провести рекламную кампанию с использованием не только информационной рекламы, но и провести радиомост. В течение часа на радиостанции «Power FM» руководство ООО

«Стандарт» и ведущие на радиостанции будут вести беседу напрямую с радиослушателями, и проводить викторину с призами. ООО «Стандарт» необходимо размещать периодическую рекламу на желтых страницах, в справочной службе «Город» (телефон 064) с размещением данной информации о предприятии на страничке в сети Интернет.

Реклама должна сформировать у потребителей определенный уровень знаний об услугах ООО «Стандарт», побудить потребителей обратиться за услугами именно в ООО «Стандарт», сделать из потенциальных потребителей постоянных клиентов предприятия и др.

Заключение

В заключении курсовой работы подведем следующие итоги. Доходы предприятий представляют собой эти средства, получаемые предприятием от осуществления своей основной деятельности, реализации дополнительных возможностей, не входящих в основной вид деятельности предприятия.

Доходы предприятия – это суммы денежных средств, получаемых за выработанную и реализованную продукцию по установленным ценам, а также от прочих операций.

Доходы от основной деятельности важнейший показатель, темп роста которого характеризует степень повышения экономической эффективности производства. Величина доходов железнодорожного предприятия зависит от объема грузовых и пассажирских перевозок, предоставляемых услуг, от эксплуатации железнодорожной инфраструктуры, сдачи в аренду основных средств.

Доходы от прочей хозяйственной деятельности состоят из реализации основных и оборотных средств, результата от конвертации и колебания курса валют, доходов от переоценки ценных бумаг и др. Анализируется структура и динамика доходов в целом и по источникам образования.

Все теоретические аспекты, были применены на практике, на примере ООО «Стандарт». Анализ финансового состояния предприятия показал, что в течение 2023 года активы предприятия выросли на 33 577 тыс. руб. или на 4,24% и составили 825 693 тыс. руб. Такой прирост общей суммы был обеспечен ростом суммы внеоборотных активов на 11,74% или на 58 174 тыс. руб. Что касается оборотных активов, то их общая сумма снизилась на 24 579 тыс. руб. или на 8,29%.

В структуре доходов ООО «Стандарт» более 90 % составляют доходы по обычным видам деятельности, которые в основном формируют чистую прибыль. В отчетном году прибыль до налогообложения уменьшилась на 12,9%, чистая прибыль – на 14,3% по сравнению с предыдущим годом.

Прибыль от продажи продукции составляет преобладающую долю в прибыли до налогообложения. В прошлом году доля прибыли от продаж в общей сумме прибыли до налогообложения составляла 106,9%, что указывает на превышение прочих расходов над прочими доходами и означает потери прибыли от продажи продукции (товаров, работ, услуг).

Для увеличения доходности и рентабельности ООО «Стандарт» необходимо осуществить следующие общеорганизационные меры: разработать и провести в организации мероприятия по привлечению новых клиентов; совершенствовать культуру и оперативность обслуживания клиентов; использовать средства массовой информации для продвижения транспортных услуг на рынок; проводить маркетинговый анализ конкурентов, выявлять сильные и слабые стороны; снижать уровень издержек.

Таким образом, цель курсовой работы достигнута, задачи решены.

Список литературы

1. Федеральный закон от 30.06.2003 № 87-ФЗ «О транспортно-экспедиционной деятельности» (ред. от 18.03.2020) // Российская газета. – 2003. - № 14. – 5 июля.
2. Алексеева, Т.Е. Оценка финансовой деятельности компании и проблема неплатежей / Т.Е. Алексеев // Финансы и кредит. – 2021. – № 5. - С. 30.
3. Ананьев, В.К. Управление предприятиями. Коэффициенты как инструмент финансового анализа / В.К. Ананьев / Финансовая газета. Региональный выпуск. – 2023. - №42. - С. 5-6.
4. Вартанов, А.С. Экономическая диагностика деятельности предприятия: организация и методология / А.С. Вартанов. - М.: Финансы и статистика, 2024. – 328 с.
5. Грузинов, В.П. Экономика предприятия / В.П. Грузинов. - М.: Финансы и статистика, 2023. – 412 с.
6. Гусев, А. В. Экономический анализ /А.В. Гусев// Бухгалтерский учёт в бюджетных и некоммерческих организациях. - 2021. - № 10. – С. 37.
7. Егорова, Л.И. Методика финансового оздоровления экономического субъекта/ Л.И. Егорова//Финансовый менеджмент. - 2021. - №4. – С. 17.
8. Ефимова, О.В. Анализ источников средств предприятия и их использования / Ефимова О.В.// Бухгалтерский учет. – 2021. - №10. – С. 31.
9. Клецкий, В.И. Прибыль в хозяйственном механизме / В.И. Клецкий. – Мн.: Высшая школа, 2022. – 418 с.
10. Крейнина, М.Н. Финансовое состояние предприятия / М.Н. Крейнина. – М.: Инфра-М, 2021. – 326 с.
11. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия / Г.В. Савицкая. – М.: Инфра-М, 2024. – 512 с.
12. Столпова, Е.С. Финансовый менеджмент: теория и практика /

Е.С. Столпова. – М.: Перспектива, 2023. - 288 с.

13. Торохов, А.И. Доходы и расходы / А.И. Торохов // Финансы и кредит. - 2021. - № 11. - С. 16 – 18.

14. Фадейкина, Н.В. Реформирование финансовой системы / Н.В. Фадейкина // Экономика и жизнь. – 2021. - № 21. – С. 44.

15. Шахмалов, Ф.И. Прибыль основной показатель результатов деятельности организации /Ф.И. Шахмалов// Финансы. – 2024. – № 3. – С. 17.

Пояснения	Наименование показателя	На 31 декабря 2021 года	На 31 декабря 2022 года	На 31 декабря 2023 года
	ПАССИВ			
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ			
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	227373	227373	227373
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	()	()	()
	Переоценка внеоборотных активов			
	Добавочный капитал (без переоценки)	406728	179325	179315
	Резервный капитал	19	9236	11369
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	206119	328245	348508
	Итого по разделу III	612941	744179	766563
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
	Заемные средства			7796
	Отложенные налоговые обязательства			
	Оценочные обязательства			
	Прочие обязательства			
	Итого по разделу IV			7796
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
	Заемные средства			
	Кредиторская задолженность	50491	47147	50861
	Доходы будущих периодов	441	790	473
	Оценочные обязательства			
	Прочие обязательства			
	Итого по разделу V	50932	47937	51334
	БАЛАНС	663873	792116	825698

Руководитель

(подпись)

(расшифровка подписи)

Главный
бухгалтер

(подпись)

(расшифровка подписи)

“ ____ ” _____ 20 ____ г.

Приложение 2

Показатель	2021 год	2022 год	2023 год	Абсолют. отклонение 2022 года к 2021 году	Абсолют. отклонение 2023 года к 2022 году	Относител. отклонение 2022 год к 2021 году	Относител. отклонение 2023 год к 2022 году
АКТИВ							
Внеоборотные активы всего	41474 9	49533 5	55350 9	80586	58174	119,43	111,74
В том числе:							
Основные средства	37639 7	45940 7	52505 6	83010	65649	122,05	114,29
Незавершенное строительство	27437	28013	19749	576	-8264	102,10	70,50
Долгосрочные финансовые вложения	10915	7915	8704	-3000	789	72,51	109,97
Оборотные активы всего	24912 4	29678 1	27218 4	47657	-24597	119,13	91,71
В том числе:							
Запасы	43234	56408	49347	13174	-7061	130,47	87,48
НДС по приобретенным ценностям	10067	10828	9219	761	-1609	107,56	85,14
Долгосрочная дебиторская задолженность			2981		2981		
Краткосрочная дебиторская задолженность	11779 8	13431 7	67023	16519	-67294	114,02	49,90
Краткосрочные финансовые вложения	61		5208	-61	5208	0,00	
Денежные средства	77964	95228	13840 6	17264	43178	122,14	145,34
Итого актив	66387 3	79211 6	82569 3	128243	33577	119,32	104,24
ПАССИВ							
Собственный капитал	61294 1	74417 9	76656 3	131238	22384	121,41	103,01
В том числе:							
Уставный капитал	75	22737 3	22737 3	227298	0	303164,00	100,00
Добавочный капитал	40672 8	17932 5	17931 3	-227403	-12	44,09	99,99
Резервный капитал	19	9236	11369	9217	2133	48610,53	123,09
Чистая прибыль	20611 9	32824 5	34850 8	122126	20263	159,25	106,17
Долгосрочные кредиты и займы			7796	0	7796		
Краткосрочные обязательства	50932	47937	51334	-2995	3397	94,12	107,09

Показатель	2021 год	2022 год	2023 год	Абсолют. отклоне- ние 2022 года к 2021 году	Абсолют. отклоне- ние 2023 года к 2022 году	Относител. отклонение 2022 год к 2021 году	Относител. отклонение 2023 год к 2022 году
В том числе:							
Кредиторская задолженность	50491	47147	50861	-3344	3714	93,38	107,88
Задолженность по выплате доходов	441	490	473	49	-17	111,11	96,53
Доходы будущих периодов		300		300	-300		
Итого пассив	66387 3	79211 6	82569 3	128243	33577	119,32	104,24

ОТЧЕТ
о движении денежных средств

Форма №4 по ОКУД

за период с 01 января по 31 декабря 2023 г.

КОДЫ		
0710004		

Организация	ООО «Стандарт»	по ОКПО	59898380	
Идентификационный номер налогоплательщика		ИНН	5110310999	
Вид деятельности		по ОКВЭД	70.31.12/52.1	
Организационно-правовая форма/форма собственности		по ОКОПФ/ОКФС	67	16
частная		по ОКЕИ	384/385	
Единица измерения: тыс. руб./млн. руб. (ненужное зачеркнуть)			384/385	

Местонахождение (адрес) _____

Показатель		За отчетный год	За аналогичный период предыдущего года
наименование	код		
1	2	3	4
Остаток денежных средств на начало отчетного года	010	95228	77964
Движение денежных средств по текущей деятельности			
Средства, полученные от покупателей, заказчиков	020	3223011	3099288
Прочие доходы	110	2663771	3263029
Денежные средства, направленные:	120	-5722764	-6078626
на оплату приобретенных товаров, работ, услуг, сырья и иных оборотных активов	150	-1689267	-1999368
на оплату труда	160	-963214	-2090014
на выплату дивидендов, процентов	170	-17958	-69587
на расчеты по налогам и сборам	180	-838840	-602339
на прочие расходы	190	-2213485	-1317318
Чистые денежные средства от текущей деятельности	200	164018	283691
Движение денежных средств по инвестиционной деятельности			
Выручка от продажи объектов основных средств и иных внеоборотных активов	210	1116	450
Полученные проценты	240	106	96
Приобретение объектов основных средств, доходных вложений в материальные ценности и нематериальных активов	290	-21044	-259754
Чистые денежные средства от инвестиционной деятельности	340	-19822	-259208
Движение денежных средств по финансовой деятельности			
Поступления от займов и кредитов, предоставленных другими организациями	360	24085	69126
Погашение займов и кредитов (без процентов)	390	-29875	-76417
Чистые денежные средства от финансовой деятельности	430	-5790	-7291
Чистое увеличение (уменьшение) денежных средств и их эквивалентов	440	43178	17264
Остаток денежных средств на конец отчетного периода	450	138406	95228